

## ABSTRAKSI

MUHAMMAD FAHMI *Analisis Pengendalian Internal Pada Penjualan Kredit untuk Meminimalisasi Piutang Tak Tertagih di Perusahaan PT. DIJ* (Dibimbing oleh Drs, Darmansyah, HS, Ak, MM, CISA). Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat efektifitas pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan di PT. DIJ Sampel dari penelitian ini dipilih dengan menggunakan metode *purposive sampling*. Jumlah sampel dari penelitian ini adalah 7 orang yang berpengaruh dengan tujuan penelitian dari total populasi yaitu 11 orang karyawan PT.DIJ. Dari hasil penelitian yang diperoleh berdasarkan *internal control questionnaires*, memberi kesimpulan bahwa pengendalian internal atas penjualan secara kredit dan penagihan pada PT. DIJ berdasarkan analisis dengan metode *champion*, skala Guttman menunjukkan nilai yang efektif yaitu 61%